

طرح توجیهی برای دریافت وام فنی حرفه ای ۱۴۰۴ در رشته خیاطی

نام متقاضی: [نام شما]

رشته تخصصی: خیاطی

تاریخ: [تاریخ درخواست]

محل کسب و کار: [آدرس کارگاه]

مقدمه و معرفی کسب و کار

من [نام شما]، با تجربه ۵ ساله در زمینه خیاطی و طراحی لباس، قصد دارم یک کارگاه خیاطی در منطقه [نام منطقه] راه اندازی کنم. هدف من تولید لباس های سفارشی و انبوه برای مشتریان مختلف، از جمله لباس های شب، لباس های مجلسی، و همچنین اصلاح و تعمیر لباس ها است. در حال حاضر، تقاضای بالایی برای این نوع خدمات در بازار وجود دارد و هدف من گسترش این کسب و کار در سطح محلی و همچنین فروش آنلاین است.

نیاز به وام و نحوه استفاده از آن

برای راه اندازی و بهبود کارگاه خیاطی خود، به **وام فنی حرفه ای ۱۴۰۴** نیاز دارم. این وام را به شرح زیر استفاده خواهم کرد:

- **خرید تجهیزات:** خرید ۳ دستگاه چرخ خیاطی صنعتی به مبلغ ۵۰ میلیون تومان، ۲ دستگاه اتو بخار صنعتی به مبلغ ۱۵ میلیون تومان، و تجهیزات جانبی مانند قیچی، نخ، دکمه و سایر لوازم خیاطی به مبلغ ۱۰ میلیون تومان.
- **خرید مواد اولیه:** خرید پارچه های مختلف (کتان، ابریشم، مخمل و ...) برای تولید لباس به مبلغ ۳۰ میلیون تومان.
- **اجاره محل:** اجاره کارگاه به مدت یک سال به مبلغ ۲۰ میلیون تومان.

برآورد هزینه ها و درآمد

با توجه به هزینه های فوق، پیش بینی می کنم که درآمد سالانه از فروش لباس های سفارشی و خدمات اصلاحی به مبلغ ۲۰۰ میلیون تومان برسد. همچنین، با توجه به تقاضای بالا و بازاریابی آنلاین، پیش بینی می شود که در پایان سال اول، بازگشت سرمایه حدود ۳۰٪ باشد.

تحلیل بازار و رقبا

بازار هدف من شامل خانم‌ها و آقایانی است که به دنبال لباس‌های سفارشی و با کیفیت بالا هستند. در حال حاضر، رقبا عمدتاً شامل خیاطان محلی و برندهای آنلاین هستند. من با ارائه خدمات با کیفیت، تحویل به موقع، و استفاده از پارچه‌های درجه یک، قصد دارم خود را از رقبا متمایز کنم. علاوه بر این، از طریق شبکه‌های اجتماعی و ایجاد وبسایت آنلاین، قصد دارم مشتریان بیشتری جذب کنم و برند خود را در سطح وسیع‌تری معرفی کنم.

برنامه زمان‌بندی و میزان بازده

برنامه زمان‌بندی:

- **ماه ۱ تا ۳:** خرید تجهیزات و مواد اولیه، اجاره محل کارگاه.
- **ماه ۴ تا ۶:** راه‌اندازی کارگاه و آغاز تولید.
- **ماه ۷ تا ۱۲:** تبلیغات آنلاین و فروش محصولات به صورت عمده و جزئی.
- **بازده مالی:** پیش‌بینی می‌شود که در پایان سال اول، ۳۰٪ از سرمایه اولیه به‌عنوان سود کسب‌وکار برگردد.

نحوه بازپرداخت وام

وام دریافتی را طی مدت ۳ سال با اقساط ماهانه ۴ میلیون تومان بازپرداخت خواهم کرد. پیش‌بینی می‌شود که از درآمد حاصل از فروش لباس‌های سفارشی و خدمات اصلاحی، قادر به پرداخت اقساط ماهیانه و بازپرداخت وام بدون مشکل باشم.